

BV Rendement

Dit artikel wordt u aangeboden door BV Rendement

BV Rendement is een financieel nieuws- en adviesmagazine over bedrijfsvoering bij (middel)grote ondernemingen. De insteek is: hoe kan een ondernemer, directeur of financieel manager bijdragen aan een beter rendement van zijn organisatie. BV Rendement houdt de lezer op de hoogte van veranderingen in alle aspecten van de Bedrijfsvoering.

BV Rendement onderscheidt zich door:

- Veel signalerend nieuws over veranderende regelgeving;
- Beknopte artikelen met veel tips die de lezer direct in de dagelijkse praktijk kan gebruiken;
- Elke keer een gedegen vergelijkend warenonderzoek onder leveranciers en dienstverleners;
- Ruime aandacht voor de personal finance en vermogensontwikkeling;
- Servicerubrieken met nieuwe sites, congressen en publicaties;
- Interactieve, persoonlijke e-mailservice met het allerlaatste nieuws.

Meer informatie op: www.rendement.nl/bvblad

Voordelig proefabonnement aanvragen? www.rendement.nl/bvblad

© 201 Rendement Uitgeverij. Alle rechten voorbehouden.

Niets uit deze uitgave mag, noch geheel, noch gedeeltelijk, worden overgenomen en/of vermenigvuldigd zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de uitgever. Hoewel aan de totstandkoming van deze uitgave de uiterste zorg is besteed, aanvaarden auteur(s), redacteur(en) en uitgever geen aansprakelijkheid voor eventuele fouten en onvolkomenheden, noch voor de gevolgen hiervan.

De verrassingsaanval

Stel: uw facturen worden niet betaald en op uw aanmaningen wordt niet gereageerd. Als u erover belt, krijgt u iedere keer een andere smoes te horen. U kunt aanmaningen blijven versturen, maar effectiever is het om in zo'n geval conservatoir beslag te laten leggen. De gevolgen van een beslag hakken er stevig in: de pinpas van de beslagene houdt er onmiddellijk mee op. Dat heeft vaak meer effect dan de zoveelste aanmaning.

Hoewel beslaglegging daarvoor niet is bedoeld, is het een heel geschikt middel om uw debiteur wakker te schudden en in beweging te krijgen. Conservatoir beslag leggen houdt in dat u een deel van het vermogen van uw wederpartij in beslag neemt, terwijl u nog geen vonnis van de rechter heeft waarin uw vordering wordt toegewezen. Het beslag zorgt ervoor dat de ander zijn vermogen niet kan wegsluizen. Als u op een later moment een vonnis hebt, kunt u het beslag uitwinnen, bijvoorbeeld door de in beslag genomen zaken te verkopen. Vaak hoeft het zo ver niet te komen omdat uw debiteur al voor die tijd over de brug komt.

Toestemming

Het is in Nederland ontzettend gemakkelijk om conservatoir beslag te leggen op iemands bezittingen. U hebt een advocaat nodig die aan de rechtbank toestemming vraagt om beslag te mogen leggen. Zulke toestemming (beslagverlof) wordt snel gegeven. Als uw advocaat 's ochtends toestemming vraagt, krijgt hij die 's middags al. Met de schriftelijke toestemming kan de deurwaarder vervolgens op pad om het beslag daadwerkelijk te leggen. De deurwaarder kan niet lukraak beslag leggen op wat hij tegenkomt. Uw advo-

caat moet gespecificeerd per 'beslagobject' toestemming vragen aan de rechtbank. Niet ieder beslag is even effectief. Overweeg dus zorgvuldig wat u in beslag wilt nemen. Het moet bovendien in één keer raak zijn. Als u beslag legt zonder doel te treffen, is uw debiteur gewaarschuwd en zal hij zijn verdere bezittingen verstoppen. Dreigen is soms effectief bij wanbetalers. Het dreigen met incassokosten of zelfs met een faillissementsaanvraag wil nog wel eens helpen. Als u overweegt om beslag te leggen, is het juist niet verstandig daarmee te dreigen. U geeft de schuldenaar dan de kans om snel zijn bankrekening leeg te halen en dure bezittingen elders onder te brengen. Het verrassingseffect is dus een essentieel onderdeel van een effectief beslag.

Timing

Als u beslag legt op bankrekeningen, moet u dat doen op het moment dat de rekeningen het best gevuld zijn. Voor het beslag telt alleen het saldo op het moment van de beslaglegging. Legt u beslag bij een bedrijf, dan kunt u dat het beste doen vlak voordat de salarissen worden uitbetaald. Bij een particulier heeft u uiteraard juist het beste resultaat als het salaris net is bijgeschreven. Debiteuren

Intimidatie kan lonen!

Als het uiteindelijk aankomt op executie, moet u het niet hebben van iemands bankstel of televisie. Die brengen bij verkoop nauwelijks iets op. Maar vaak komt het zo ver niet. Een beslag leggen op de inboedel van de schuldenaar maakt vaak grote indruk en heeft een intimiderend effect. De deurwaarder maakt, daarbij begeleid door de politie, een gedetailleerd overzicht van alle zaken die hij bij uw debiteur thuis heeft aangetroffen. Dat blijkt in de praktijk nog wel eens te helpen om wanbetalers tot het inzicht te brengen wat zij riskeren als ze blijven weigeren te betalen.

komen het snelst in beweging als ze veel last hebben van het beslag. Beslag op een huis of op aandelen levert voor het dagelijks leven weinig last op. De beslaglegger mag het huis of de aandelen pas verkopen tegen de tijd dat hij een vonnis heeft en dat kan lang duren. Bovendien blijkt dan vaak dat er een zware hypotheek op het huis rust, zodat verkoop geen zin heeft. Beslag op een bankrekening levert wel enorm veel last op, zeker als u een groot bedrag getroffen heeft.

Rake klap

Ook met een relatief lage vordering kunt u overigens beslag leggen op grote bedragen. Stel dat u een vordering heeft van een ton. U legt beslag op de betaalrekening van uw debiteur. Het beslag wordt gelegd op het moment dat de debiteur op het punt staat een grote order te betalen. Er staat daarom drie miljoen op de rekening. De volledige drie miljoen

wordt dan in beslag genomen. Uiteindelijk kan uw debiteur het beslag in zo'n geval wel weer verlaagd krijgen, maar u heeft alvast een rake klap uitgedeeld.

Rekeningnummer

Om beslag te kunnen leggen op iemands banktegoeden, hoeft u niet te weten wat zijn rekeningnummer is. U moet wel weten om welke bank het gaat. Soms is die bank lastig te vinden, zeker als het om een rekening bij de Rabobank gaat. Alle lokale Rabobanken gelden namelijk als verschillende, zelfstandige banken. Bij andere banken maakt de locatie niet uit. Als u een rekeningnummer van uw debiteur hebt, kunt u aan de hand daarvan nagaan om welke bank het gaat. Rekeningnummers zijn te vinden op briefpapier, de website of op uw eigen bankafschriften als de debiteur ooit wel iets betaald heeft. U kunt ook aan een bekende vragen om een kleine bestelling te doen bij de schuldenaar om op die manier het (actuele) rekeningnummer te achterhalen.

Derdenbeslag

Waar u met een bankbeslag maar één keer mag toeslaan, profiteert u elke maand opnieuw van een zogenoemd repeterend derdenbeslag. Bij die laatste categorie moet u denken aan loonbeslag of beslag op de huur die derden aan uw debiteur moeten betalen. U legt dan beslag onder de werkgever respectievelijk de huurder(s) van uw debiteur. Vanaf dat moment moeten zij betalen aan uw deurwaarder in plaats van aan hun werknemer of verhuurder. Een bijkomend voordeel van zo'n derdenbeslag is dat derden (de werkgever, de huurder) bekend worden met de schuld. Dat is niet leuk voor degene met de schuld, maar het helpt vaak wel om wat meer haast te maken met de aflossing daarvan. Het zal niet altijd lukken om een stevig banksaldo te vinden waarop u beslag kunt leggen. Wees in dat geval creatief. U kunt in principe op alle mogelijke goederen beslag leggen. Voor sommige bedrijven is hun domeinnaam of merk het meest



waardevolle bezit. Als u daar beslag op legt, heeft u een essentieel bedrijfs onderdeel te pakken. U maakt natuurlijk ook grote indruk door beslag te leggen op de complete handelsvoorraad van een onderneming. Daarmee legt u het hele bedrijf lam. Toch moet u daar mee oppassen. Als u toestemming vraagt om beslag te leggen op alle goederen in het bedrijf, dus inclusief de handelsvoorraad, zal de rechter eerst uw wederpartij willen horen. Daarmee gaat het verrassingseffect verloren. Uw debiteur kan dan bijvoorbeeld nog snel zijn bankrekening leeghalen. De kans is bovendien groot dat de rechter geen toestemming geeft voor het beslag op de handelsvoorraad. Het is daarom vaak verstandiger om beslag te leggen op alle goederen in het bedrijf, met uitzondering van de handelsvoorraad.

Sekwestratie

Een andere methode om het effect van beslag te vergroten is sekwestratie: het weghalen van de goederen die u in be-

slag neemt. De goederen worden dan opgeslagen bij een beheerder. U mag de spullen niet zomaar laten ophalen, voor dat onderdeel is aparte toestemming van de rechter nodig. Pas ook wat dit betreft weer op dat het verrassingseffect niet verloren gaat. De rechter zal uw wederpartij namelijk willen horen over uw verzoek om zijn spullen weg te halen. U kunt dus het beste eerst beslag leggen en daarna, met een apart verzoekschrift, vragen om toestemming voor sekwestratie. Beslag leggen kan dus heel snel als het moet, maar als u ondoordacht te werk gaat is het als schieten met hagel. Het maakt een boel kabaal, maar u treft weinig doel. Neem daarom even de tijd om precisieschoten uit te denken. Breng in kaart op welk moment zo veel mogelijk geld en bezittingen worden getroffen. Dat kost iets meer tijd, maar levert veel meer op.

Bert van Mieghem, advocaat bij Wybenga Advocaten, e-mail: vanmieghem@wybenga-advocaten.nl